

POURSUITE D'ÉTUDES

Le titulaire du **BTS Commerce International** peut poursuivre ses études en formation initiale ou en alternance.

En Bachelor pour une insertion professionnelle après la L3 :

International Business Administration
Développement Commercial International
Négociation et Commerce International
Commerce et Management opérationnel
Marketing Digital, ...

En Licence pour intégrer un Master :

Métiers du Commerce International
Achat et supply chain (**licence proposée au lycée**)
E-commerce et marketing numérique
Commercialisation de produits et de services, ...

En Ecole de Commerce :

En présentant le concours passerelle : environ 1600 places pour intégrer les étudiants diplômés Bac+2

Après votre Bac+3 ou Bac+5 :

Boostez votre CV en réalisant un VIE (Volontariat International à l'Étranger)!

Véritable expérience professionnelle très bien rémunérée, le VIE vous permet de réaliser une mission professionnelle de 6 à 24 mois à l'étranger, sous protection de l'Ambassade de France et encadrée par *Business France*. Des perspectives d'emploi à la clé...

<https://mon-vie-via.businessfrance.fr/>

Pour en savoir plus, consultez notre site
www.lyc-langevin-suresnes.ac-versailles.fr/



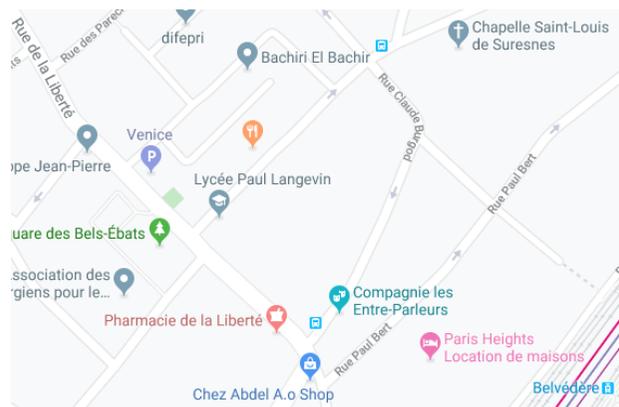
Pour venir au lycée

Train Ligne L Gare de Suresnes-Mont Valérien

Tram T2 Belvédère

Bus 157, AS Suresnes, 141, 360

Station Velib



LYCEE PAUL LANGEVIN
4 rue Maurice Payret Dortail
92150 SURESNES

Contact

☎ 01.47.72.20.13

Courriel direction : ce.0920147k@ac-versailles.fr

Version janvier 2025

LYCEE PAUL LANGEVIN SURESNES (92)



Brevet de Technicien Supérieur
COMMERCE INTERNATIONAL



LA FORMATION

Les compétences à acquérir en RCI/RCIAGl :

Communiquer en français, anglais et espagnol dans des contextes interculturels
Gérer la relation commerciale internationale
Assurer la coordination des services en entreprise
Animer un réseau professionnel
Exploiter les données clients/fournisseurs

Les compétences à acquérir en MOI :

Organiser, contrôler et suivre la réalisation d'un contrat international
Evaluer les conséquences des choix opérés
Mesurer les risques, gérer leur couverture, les sinistres et les litiges
Contrôler et suivre les processus et la chaîne documentaire
Evaluer les prestations de service et les offres fournisseurs
Proposer des pistes d'amélioration de gestion des opérations
Concevoir et analyser des tableaux de bord de suivi de la gestion des opérations

Les compétences à acquérir en DCI :

Réaliser une veille sur l'environnement global de l'entreprise
Analyser et synthétiser les informations sur un marché cible
Recenser et identifier les modalités de déploiement sur un marché cible
Contribuer aux démarches d'adaptations liées au développement international
Participer à la prospection commerciale

LES ENSEIGNEMENTS

Une formation qualifiante permettant une insertion professionnelle OU une poursuite d'études en Licence et Master

Tableau des enseignements & épreuves			
Enseignements	CI1	CI2	Epreuve
Enseignement professionnel			
Relation Commerciale Interculturelle - RCI	4h	2h	CCF Coef 7
Relation Commerciale Interculturelle en Anglais - RCIAGl	1h	2h	Intégrée au CCF RCI
Mise en œuvre des Opérations Internationales - MOI	5h	6h	Ecrite 4h Coef 5
Développement Commercial International - DCI	5h	4h	CCF Coef 4
Enseignement général			
Culture Economique, Juridique et Managériale	4h	4h	Ecrite 4h Coef 3
Culture Générale et Expression	2h	2h	Ecrite 3h Coef 3
LV Anglais	4h	3h	Intégrée au CCF RCI
LV Espagnol	4h	3h	Ecrite 3h Orale 20 min Coef 3

2 stages durant la formation :

- Stage à l'étranger en 1ère année (10 semaines)
- Stage en France en 2ème année (6 semaines)

VOS MISSIONS EN ENTREPRISE

Dès l'obtention du BTS :

Assistant Import et/ou Export
Gestionnaire Import-Export
Assistant Administration Des Ventes (ADV)
Agent de transit
Agent d'exploitation (aérien, maritime)
Assistant représentant en douane
Assistant référent douane
Assistant Commerce International, ...

Avec expérience/formation complémentaire :

Responsable Administration des Ventes Export
Responsable Import
Responsable de Zone Export
Chef de Produit
Référent Douane
Agent de Fret
Chargé de mission «Conformité internationale»
Assistant Marketing Digital International
Assistant Supply Chain / Logistique
Acheteur International
Commercial Export, ...

LES ENTREPRISES

Le titulaire d'un **BTS Commerce International** exerce ses activités au sein d'entreprises industrielles, commerciales ou de prestation de services (GE ou PME). Ces entreprises s'adressent à une clientèle de particuliers (Activité *BtoC*) ou des professionnels (Activité *BtoB*). Il peut également travailler au sein des organismes de conseil et d'appui (CCI, collectivités territoriales, COFACE, ...).